



a3ERP

sales  
mobility

Gestión comercial  
para la fuerza de ventas

Partner PREMIUM  
Wolters Kluwer

## *La Solución de gestión móvil que facilita la venta y preventa de tu equipo comercial*

a3ERP | sales mobility es una solución móvil y fácil de usar pensada para que la fuerza de ventas de tu empresa pueda realizar todas las gestiones de autoventa y preventa desde una tablet o smartphone en cualquier momento y desde cualquier lugar.

Disponible tanto para iOS como Android, esta app permite generar ofertas, pedidos, albaranes, facturas, etc., y gestionar los cobros, así como disponer de una agenda de visitas.

a3ERP | sales mobility te garantiza una mayor agilidad y control en la tramitación de pedidos, facturas y cobros, menos errores y costes administrativos y un mayor conocimiento de tus clientes.

a3ERP es la Solución Integral de gestión para Pymes, que aporta una visión 360º de todos los procesos productivos y administrativos de la empresa, optimizando recursos, simplificando procesos y ayudando en la toma de decisiones para una gestión eficiente, con las máximas prestaciones de análisis y control y en un entorno de trabajo único.

GENERACIÓN Y CAPTURA DE DOCUMENTOS

---

GESTIÓN DE COBROS

---

AGENDA DE VISITAS

---

CARACTERÍSTICAS GENERALES  
ONLINE Y OFFLINE

---

PLATAFORMA ÍNTEGRA

---

MÓDULOS INTEGRADOS

---

CATÁLOGO VISUAL

---

FACILIDAD DE USO

---

# a3ERP

## sales mobility

Gestión comercial  
para la fuerza de ventas

### GENERACIÓN Y CAPTURA DE DOCUMENTOS

- Pedidos de venta
- Albaranes de venta
- Facturas de venta
- Propuesta de productos habituales
- Visor de periodicidad de venta
- Promociones de venta
- Captura mediante código de barras
- Compatible con estándar CODE128
- Gestión de variantes (3 niveles)

### GESTIÓN DE COBROS

- Documentos de cobro
- Formas y términos de pago
- Devoluciones e impagados
- Diarios de caja
- Informe de liquidación
- Generación automática de vencimientos

### AGENDA DE VISITAS

- Planificación de visitas
- Gestión de rutas ilimitadas
- Gestión de avisos y alarmas
- Gestión de visitas negativas
- Claves de visita para seguimiento
- Gestión de incidencias
- Guiado GPS hacia sus clientes

### CARACTERÍSTICAS GENERALES ONLINE Y OFFLINE

- Sincronización online
- Base de datos SQL
- Fichas completas de clientes
- Direcciones de entrega por cliente
- Fichas de producto, familias y subfamilias
- Tarifas ilimitadas
- Gestión de descuentos
- Informes y estadísticas
- Gráficos de venta y facturación por cliente

### PLATAFORMA ÍNTEGRA

- Gestión y configuración de los terminales
- Visor de documentos recibidos
- Visor comercial
- Creación y configuración del catálogo
- Informes y estadísticas

### MÓDULOS INTEGRADOS

#### TABLET Y SMARTPHONE

- **Gráficos de venta.** Comparativa visual de ventas entre periodos

#### TABLET

- **Gestor punto de venta.** Gestiona y controla tus acuerdos comerciales
- **Promociones.** Aplica promociones cruzadas, 3x2, regalos y descuentos
- **Documentos adjuntos.** Complementa la información de las fichas (pdf, jpg, doc)

### CATÁLOGO VISUAL\*

- Documentos ilimitados por artículo
- 4 modos de visionado diferentes:
  - Visor de imágenes
  - Visor de vídeos
  - Visor de PDF
  - Visor de Word y Excel
- Posibilidad de aplicar filtros por:
  - Situación de existencias
  - Marca
  - Etiquetas
  - Oferta / novedad

### FACILIDAD DE USO

- Entorno integrado
- Solución fácil, intuitiva y visual

\*solo para tablet

Expertos en  
transformación digital

 [www.esofitec.com](http://www.esofitec.com)



Mejor Partner  
**TECNOLÓGICO**  
 PREMIOS  
2018

Partner PREMIUM

 Wolters Kluwer

 973 228 080 · LLEIDA  
931 593 573 · BARCELONA  
972 232 300 · GIRONA  
977 276 961 · TARRAGONA  
976 468 553 · ZARAGOZA

 [info@esofitec.com](mailto:info@esofitec.com)

a3ASESOR

a3ERP

a3EQUIPO

SERVICIOS  
EN LA NUBE  
CLOUD